

Taller de Trabajo
Creación y Gestión de una oficina de transferencia de resultados de investigación - OTRI

PROGRAMA

1. INTRODUCCIÓN: LAS ACTIVIDADES DE UNA OTRI

- 1.1. Descripción y análisis de los servicios de una OTRI
- 1.2. Actividades y procesos asociados
- 1.3. Actividades internas de la OTRI [formación, redes]

2. LA GESTIÓN DE LOS PROYECTOS DE I+D EN COOPERACIÓN

- 2.1. Introducción. Qué es un proyecto.
- 2.2. Los proyectos de I+D en cooperación: tipos, peculiaridades, interesados.
- 2.3. Fases de un proyecto de I+D en cooperación. Actividades usuales en las diversas fases de un proyecto U-E: inicio (concepción y planificación), ejecución, finalización. Papel del responsable de una OTRI
- 2.4. La elaboración de propuestas de proyectos de I+D
 - 2.4.1. Conceptos generales sobre la elaboración de propuestas
 - 2.4.2. Búsqueda de información tecnológica
 - 2.4.3. Elección de socios.
 - 2.4.4. Elaboración de la memoria científico-técnica
 - 2.4.5. Elaboración del presupuesto
- 2.5. Peculiaridades y problemas típicos de los proyectos de I+D entre grupos de investigación y empresas.

3. LOS CONTRATOS Y LOS ACUERDOS DE I+D

- 3.1. Tipología de instrumentos contractuales (investigación contratada, apoyo tecnológico, acuerdos de confidencialidad, acuerdos de cesión de material, acuerdos de consorcio, contratos para proyectos condicionados a la obtención de financiación pública)
- 3.2. Los convenios con la administración
- 3.3. Aspectos a considerar en los contratos (clausulado)
- 3.4. Ejercicio: Detección de errores en un contrato.

4. TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN

- 4.1. El proceso de negociación. Los actores. La posición del responsable de una unidad de interfaz en el proceso negociador.
- 4.2. Planificación de la reunión y establecimiento de la estrategia y las tácticas.
- 4.3. El desarrollo de la reunión de negociación y sus etapas.
- 4.4. Los aspectos a negociar en un contrato de cooperación U-E y el rango de alternativas en función de la estrategia de cooperación.

5. LA PROTECCIÓN DE LOS RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN. MODALIDADES, GESTIÓN Y APOYO

5.1. Introducción. La legislación argentina sobre protección de la propiedad industrial e intelectual y su aplicación a las actividades inventivas de las universidades. Tratados internacionales.

5.2. Las diversas formas de protección

5.2.1. Propiedad industrial: patentes, modelos de utilidad, modelos y dibujos industriales, signos distintivos, variedades vegetales, topografías de semiconductores. Requisitos. Exclusiones.

5.2.2. Propiedad intelectual (obras literarias, artísticas y científicas, programas de ordenador, obras artísticas, etc).

5.2.3. El secreto (know-how)

5.3. Elaboración de patentes. Etapas. Fuentes de información.

6. LA VALORIZACIÓN Y EXPLOTACIÓN DE LOS RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN

6.1. La valorización de los resultados de la actividad científica.

Metodologías de apoyo en la valorización.

6.2. Explotación de resultados de investigación mediante licencia

6.2.1. Los contratos de licencia de patentes y otros títulos de propiedad industrial

6.2.2. Los contratos de cesión de derechos de explotación de la propiedad intelectual (programas de ordenador, bases de datos, recursos fotográficos o artísticos, obra multimedia, ...)

6.3. Explotación mediante la creación de empresas desde las OTRIS. Requisitos para la puesta en marcha de una empresa. El plan de empresa. Otros factores.

7. GESTIÓN DE LOS DIFERENTES TIPOS DE INSTRUMENTOS DE COOPERACIÓN Y ANÁLISIS DE PROCESOS

7.1. Análisis de los procesos administrativos, manual de procedimiento e informatización. Bases de datos para facilitar los procesos de gestión en una OTRI.

7.2. La gestión de contratos. Cobro de impagados.

7.3. La gestión de la propiedad industrial e intelectual en los Centros Públicos de Investigación. Plazos y costes.

7.4. La gestión de las licencias. Seguimiento.